

plusserver stellt Partnerprogramm mit gezielter personeller Verstärkung neu auf

Köln, 24. April 2026: [plusserver](https://www.plusserver.com), der Cloud Provider mit der Digitalisierungsplattform „Made in Germany“, baut sein Partnergeschäft weiter aus und verstärkt den Bereich Partnervertrieb und -marketing gleich dreifach. Mit **Peter Lienen als Senior Partner Business Manager, Christoph Wenk als Partner Business Manager** sowie **Oguzhan Akcicek als Partner Marketing Manager** stellt plusserver sein Partnerprogramm personell neu auf. Ziel ist es, die Zusammenarbeit mit Systemhäusern und IT-Dienstleistern auszubauen und das Partnerprogramm strategisch weiterzuentwickeln.

Partner spielen dabei eine zentrale Rolle, um Marktpräsenz zu erhöhen, Reichweite zu schaffen und die Marktdurchdringung im Mittelstand zu vergrößern. Gerade für erklärungsbedürftige Cloud- und Managed-Hosting-Angebote ist die enge Zusammenarbeit mit regional verankerten IT-Partnern ein entscheidender Erfolgsfaktor. „Wir sehen uns als enger Sparringspartner unserer Kunden – besonders in der digitalen Transformation. Gleichzeitig setzen wir auf eine enge Zusammenarbeit im Partner-Ökosystem, um unsere Kunden umfassend und ganzheitlich zu unterstützen“, erläutert CCO Peter Höhn.

Langjähriger Channel-Experte für das Partnergeschäft

Mit **Peter Lienen** holt plusserver einen erfahrenen Channel-Experten für das **Partner Business Management** an Bord. Lienen bringt mehr als zehn Jahre Erfahrung im Aufbau, der Steuerung und Skalierung von Partnernetzwerken im IT- und Cloud-Umfeld mit. Zuletzt war er unter anderem bei Cisco Deutschland tätig, wo er als Partner Business Manager die Zusammenarbeit mit der Deutschen Telekom im KMU-Segment verantwortete.

„Digitale Souveränität ist eines der wichtigsten Themen für den deutschen Mittelstand“, sagt Peter Lienen. „plusserver verfügt über eine starke Basis, von vier eigenen Rechenzentren in Deutschland bis zur Fähigkeit, Unternehmen auch bei kleinen, pragmatischen Schritten in die Cloud zu begleiten. Diese Stärken möchten wir gemeinsam mit Partnern noch sichtbarer machen.“

Christoph Wenk ergänzt das Team als **Partner Business Manager** und bringt umfangreiche Erfahrung im Partner und Business Development Management mit, insbesondere in den Bereichen Managed Services, Cloud- und Security-Lösungen. Sein Fokus liegt auf dem operativen Ausbau des Technologie-Partnernetzwerks, der Vertiefung bestehender Kooperationen sowie der Unterstützung von Partnern entlang des gesamten Vertriebsprozesses.

Neues Partnerprogramm in Vorbereitung

Parallel zur personellen Ergänzung arbeitet plusserver an der **Weiterentwicklung seines Partnerprogramms**, das zeitnah vorgestellt wird. Ziel ist es, Partner noch umfanglicher bei Enablement, Vermarktung und gemeinsamer Leadgenerierung zu unterstützen.

Flankierend dazu erweitert plusserver auch das **Partner Marketing**: Oguzhan Akcicek wird die Partnerkommunikation sowie gemeinsame Kampagnen und Marktaktivitäten gezielt ausbauen.

Mit der dreifachen Verstärkung unterstreicht plusserver den Anspruch, das Partnerprogramm strukturell, personell und strategisch weiterzuentwickeln und die Zusammenarbeit mit Partnern wieder klar in den Mittelpunkt der Marktbearbeitung zu stellen.

Über plusserver

plusserver ist ein Cloud-Provider mit der Digitalisierungsplattform „Made in Germany“. Schritt für Schritt begleitet plusserver Unternehmen aus dem Mittelstand sowie Konzerne bei ihrer IT-Modernisierung. Neben einem eigenen Cloud-Produktportfolio aus eigenen zertifizierten deutschen Rechenzentren, 24/7-Support in deutscher oder englischer Sprache sowie umfassenden Managed Services zeichnet plusserver der Grundsatz für Datensouveränität und Interoperabilität aus. plusserver war das erste Unternehmen, das mit der pluscloud open eine Open Source Cloud produktiv umgesetzt hat, die vollständig auf dem Sovereign Cloud Stack basiert und so den höchsten Datenschutzstandards entspricht.

www.plusserver.com